



ORLEN Paliwa to Spółka z Grupy Kapitałowej ORLEN specjalizująca się w hurtowej sprzedaży produktów paliwowych, m.in. benzyn (PB95, PB98), olejów napędowych, oleju napędowego grzewczego, propanu, butanu oraz mieszaniny propan-butanu (LPG) i energii elektrycznej. Firma zajmuje się również kompleksowym wykonywaniem instalacji przemysłowych na gaz płynny wykorzystywanych w celach grzewczych oraz w procesach technologicznych. Spółka posiada kilka Regionów Sprzedaży zlokalizowanych na terenie Polski, poza tym dysponuje siecią Terminali LPG, m.in. Terminalem Morskim LPG w Szczecinie. Firma jest Organizatorem Programów Paliwa BAQ i QGAZ oraz Sieci Autoryzowanych Dystrybutorów Ekotermu Plus.

Aktualnie poszukujemy osoby na stanowisko:

Przedstawiciel handlowy

Numer ref.: PHL/01/2018

Miejsce pracy: woj. lubuskie, zachodniopomorskie i część wielkopolskiego

Ważne do: 31-01-2018

Na tym stanowisku możesz rozwijać zawodową karierę będąc odpowiedzialnym za:

- Rozwój rynku oraz pozyskiwanie odbiorców na paliwo do instalacji technologicznych
- Współpracę z istniejącą bazą odbiorców na paliwo
- Realizację założonego planu sprzedaży
- Rekomendowanie własnych rozwiązań w celu maksymalizowania wyniku sprzedaży
- Sprawne poruszanie się po rynku inwestycyjnym

Pracując u nas możesz liczyć na:

- Zatrudnienie w nowoczesnej firmie
- Atrakcyjne wynagrodzenie, system premii i nagród
- Bogaty pakiet świadczeń socjalnych
- Bardzo dobrą atmosferę w pracy

Jeśli spełniasz poniższe wymagania:

- Posiadasz doświadczenie zawodowe na pokrewnym stanowisku powyżej 1 roku
- Wykształcenie wyższe (mile widziane kierunki ekonomiczne i techniczne)
- Znasz język angielski
- Znasz pakiet MS Office (w tym MS Excel)
- Posiadasz 3- letnie doświadczenie w prowadzeniu samochodu osobowego oraz aktualne prawo jazdy kat. B
- Jesteś zaangażowany, sumienny, odpowiedzialny
- Jesteś komunikatywny oraz potrafisz budować relacje międzyludzkie
- Potrafisz pracować w stresie i pod presją czasu

[APLIKUJ](#)